

Chemiegroßhandel trifft Chemie 4.0

Smarte Lösungen zur Optimierung der Supply Chain durch Chemicals-as-a-Service-Lösungen

Die digitale Transformation ist mittlerweile auch in der Chemiebranche zu einem wichtigen Thema geworden. Die Optimierung und Automatisierung von sowohl internen als auch externen Prozessen schreitet stetig voran und verbessert Effizienz und Kundenservice. Die Häffner-Gruppe, Distributor von Säuren & Laugen, Lösemitteln und Spezialchemikalien mit Sitz in Asperg, hat mit Unterstützung des Dresdner Technologie-Start-ups Packwise und dessen smarterer Lösung zur IBC-Überwachung für das Supply-Chain-Management neue Servicemodelle entwickelt, um den Kunden künftig zusätzliche digitale Mehrwerte anbieten zu können.

Hohe Pfandauslagen, intransparente Lieferketten, teure Lagerfläche und keine IT-Ressourcen zum Ausbau von Automationsprozessen: Dies sind nur einige bekannte Alltagssorgen chemikalienverarbeitender Betriebe. Interne wie externe Abläufe rund um den Pfandrücklaufprozess, das Containermanagement und die allgegenwärtige Notwendigkeit zur Cashflow-Optimierung in Zeiten höchst unsicherer Beschaffungsmärkte, sind nicht nur zeitaufwändig, sondern auch alles andere als kostengünstig.

Häffner hat sich dieser Probleme angenommen und bietet unter dem Namen Häffner Smart Chemicals intelligente, digitale Services an, die es nicht nur ermöglichen, den Kundenunternehmen die Tür zur digitalen Transformation zu öffnen, sondern auch deren Alltag mit automatisierten Standardprozessen zu vereinfachen.

Das derzeitige Lösungsportfolio umfasst drei grundlegende Servicemodelle:

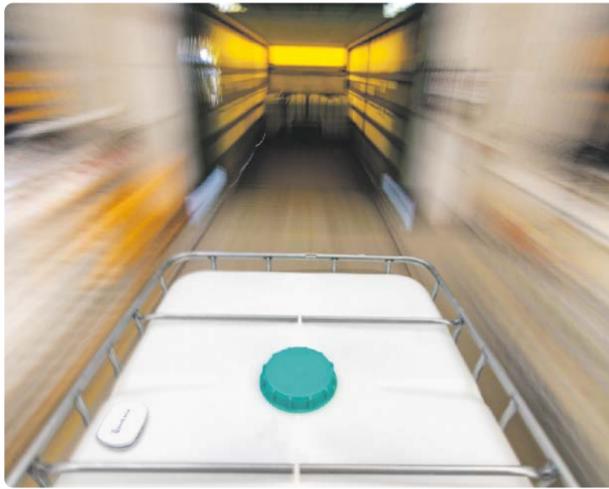
- „Track & Return“: Automatisierte Steuerung des Leergutmanagements und der Gebindeüberwachung in Bezug auf Sensordaten wie z.B. Standort, Füllmenge und Temperatur.
- „Chem-Abo“: Automatisierung der Nachschubsteuerung im Rahmen sog. „Vendor-Managed-Inventory“-Konzepte.

- „Chemical-Leasing“: Das Modell wird im Laufe des Jahres zur Verfügung stehen und soll zusätzlich eine Abrechnung nach Verbrauch („Pay-per-Use“) ermöglichen. Kunden erhalten so entscheidende Wettbewerbsvorteile durch erhöhte Liquidität bei Produkten mit hohem Wertanteil.

Wie funktionieren die neuen Servicemodelle?

Das Track & Return-Modell dient der Leergut- und Liquiditätsoptimierung beim Pfandrücklaufprozess von IBC-Gebinden. Durch das Anbringen eines intelligenten Tools, der Smartcap von Packwise, auf den Containern und die anschließende Erschaffung eines „digitalen Zwilling“, werden Daten wie Füllstand, Temperatur, Standort u.v.m. digital mess- und abbildbar. In einem Webportal können die ausgestatteten Container nun überwacht und nachverfolgt werden.

Durch die Einrichtung von automatischen Benachrichtigungen bei Standardevents, bspw. beim Wareneingang, kurz vor dem Eintreffen des Lieferanten, beim Erreichen kritischer Temperaturschwellen oder bei kritischem Füllstand, kann eine automatisierte Abholung der Gebinde avisiert werden und so helfen, teuren Lagerplatz zeitnah wieder freizugeben – inklusive damit verbundenem früherem Rückfluss der



Pfandgebühren! Auch die Supply Chain selbst wird für Kunden viel transparenter und übersichtlicher, da zu jedem Zeitpunkt der Standort und alle weiteren Sensordaten zur Verfügung stehen und Distributor

sowie Warenempfänger steuernd eingreifen können.

Gerade in den aktuell schwierigen Zeiten mit zunehmenden Lieferengpässen und Planungssicherheiten kann auf diese Weise

ein langer Leerstand vermieden werden.

Darauf aufbauend ermöglicht der ChemAbo-Service zusätzlich eine automatisierte Nachschublieferung basierend auf Meldebeständen von Containergruppen. Dieser Teil der „Häffner Smart Chemicals“-Familie gibt den Kunden nicht nur die Sicherheit in Bezug auf ihre Produktverfügbarkeit, sondern erlaubt ihnen durch die Verschlinkung der Einkaufsprozesse zusätzlich, dringend benötigte personelle Ressourcen freizumachen. Das spart Zeit und Geld.

Einen ersten Beleg dafür liefert das erfolgreiche Pilotprojekt mit REC53, einem Unternehmen der Häffner-Gruppe. Im Firmenverbund konnten die Services bereits beweisen, wie sie den Arbeitsalltag erleichtern. Seit Anfang des Jahres werden Salzsäure-Bestände auf Gebindeebene im Rahmen des „ChemAbo“-Services überwacht und automatische Nachschublieferun-

gen sowie die Abholung der Leergutmengen angestoßen. „Hierdurch ließen sich die Prozesskosten bei gleichzeitig höherer Versorgungssicherheit senken, und die Auslastung des regelmäßigen Shuttle-Verkehrs zwischen den Standorten konnte deutlich optimiert werden“, erklärt Marina Marlow von REC53.

Auch Leopold Meindl, Key Account Manager bei Packwise, beurteilt die Pilotphase als vielversprechend: „Die Firma Häffner ist mit Ihrem Anspruch, den Kunden digitale Lösungen anzubieten, eines der innovativsten Unternehmen im Bereich des Chemiehandels. In der erfolgreichen Pilotphase konnte das große Potenzial durch sehr positives Kundenfeedback sowie die operative Umsetzbarkeit validiert werden. Als Technologiepartner sind wir fest davon überzeugt, dass sich die Lösungen der Häffner Smart Chemicals im Markt etablieren werden.“ (bm)

■ www.hugohaefner.com/haefnersmartchemicals

Trends in der Lebensmittelindustrie in Nordamerika

Natural/Clean Label und vegane Ernährung

Brenntag hat im Juni 2021 die in den USA ansässige Storm Chaser Holding mit dem Unternehmen JM Swank von Platinum Equity übernommen. Der Distributor von Lebensmittelinhaltsstoffen erzielte im Jahr 2020 einen Umsatz von rund 500 Mio. USD. Mit der Akquisition hat Brenntag seine Größe in der nordamerikanischen Nahrungsmittelindustrie verdoppelt und ist nun mit einem Umsatz von rund 1 Mrd. USD ein führender Distributor für Lebensmittelinhaltsstoffe und Lebensmittelprozesschemikalien in der Region. Larry Davis, President Nutrition Americas bei Brenntag, erläutert die momentanen Markttrends.

und clean bezeichnen können, um mit diesem Trend Schritt zu halten.

Hersteller von Zusatzstoffen sind ständig auf der Suche nach natürlichen Alternativen mit funktionalen Eigenschaften, weil man sie nicht einfach ersetzen kann, da sie ein spezielles Problem lösen. Ein Thema könnte die Konservierung sein – wenn Optionen für die natürliche Konservierung entwickelt werden, werden



Larry Davis,
President Nutrition
Americas, Brenntag

wir sie weiterhin in unser Portfolio aufnehmen. Die Verbraucher möchten gern darauf verzichten, aber sie wollen auch, dass ihre Produkte eine angemessene Haltbarkeit haben. Daher brauchen wir ein Gleichgewicht.

Ein weiterer Trend ist vegane Ernährung. Die Mehrheit der Konsumenten veganer Produkte lebt nicht ausschließlich vegan. Jedoch streben immer mehr Verbraucher nach einem gesünderen Lebensstil. Sie achten auf ihre Aufnahme von Eiweiß aus tierischen Quellen, weil sie der Meinung sind, dass der tägliche Verzehr von tierischem Eiweiß ungesund ist. Daher haben die Verbraucher begonnen, ihre Ernährung mit veganen Alternativen zu ergänzen. Einige schnell wachsende vegane Trends sind Mandelmilch, Nussmilch und Hafermilch. Dieser Trend geht auch Hand in Hand mit einer natürlichen/cleanen Ernährung.

CHEManager: Welche Trends bestimmen derzeit den US-Lebensmittelmarkt?

Larry Davis: Natural/Clean Label ist ein großer Trend. Die Verbraucher fragen immer wieder danach, was deutlich zeigt, warum diese Akquisition für uns so wichtig ist. Basisinhaltsstoffe sind ein Grundbestandteil in jedem Lebensmittelprodukt. Von Stärke über Zucker bis hin zu Proteinen: Das sind Kernzutaten, die praktisch in jeder Anwendung zum Einsatz kommen. Verbraucher schauen vermehrt auf das Etikett und suchen zum Beispiel nach Dingen wie Kakao und allen Variationen davon. Sie bevorzugen dies gegenüber synthetischen Schokoladenaromen. Unsere Akquisition hat unser Portfolio erweitert, wodurch wir mehr Produkte als natürlich



31. Mai - 1. Juni 2022
Messe Frankfurt

Europas Branchentreffpunkt für die Fein- und Spezialchemie

Maßgeschneiderte Lösungen und innovative Substanzen für Ihr Unternehmen & Networking auf höchstem Niveau:

- Auftragssynthese
- Pharma
- Feinchemikalien
- Chemische Zwischenprodukte
- Agro
- Kleb- & Dichtstoffe
- Farben & Beschichtungen
- Farbstoffe & Farbstoffe
- Aromen & Duftstoffe
- Grüne Chemikalien
- Haushalts- und Industriechemikalien
- Biobasierte Chemikalien
- Biokatalysatoren
- Kunststoffadditive
- Kosmetik
- Polymere
- Tenside
- Petrochemikalien
- Elektronikchemikalien
- und mehr

Top Konferenzen und Podiumsdiskussionen bieten wertvolle Einblicke in die Branche!

- Agrochemical Lecture Theatre
- Chemspec Careers Clinic
- Pharma Lecture Theatre
- Regulatory Services Lecture Theatre
- RSC Lecture Theatre
- Innovative Start-ups



Mehr Informationen:

www.chemspeceurope.com

Veranstalter:

MACKBROOKS exhibitions Teil von RX